



Labkotec ist ein führender Hersteller von elektronischen Warnanlagen für Abscheider, Eisdetektoren für Windturbinen, Füllstandmessung, Automatisierungstechnologie sowie webbasierten Datenübertragungssystemen. Die Firma hat mehr als 50 Jahre Erfahrung in der Branche und haben verschiedene bahnbrechende Lösungen entwickelt. Labkotec gehört zu der schwedischen Indutrade Gruppe und ihr weltweiter Umsatz belief sich 2018 auf 13 Milliarden Euro mit mehr als 5 000 Mitarbeiter. Im Rahmen unserer weiteren Expansion suchen wir jetzt Sie zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Home-Office Deutschland oder am Standort Flensburg als:

ENGAGIERTEN, SELBSTSTÄNDIGEN UND KUNDENORIENTIERTEN SALES MANAGER DACH (m/w/d) home office

Ihre Aufgaben:

- Systematische und eigenverantwortliche Akquise von Neukunden in einem definierten Marktbereich sowie die dazugehörige Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Strukturierte Analyse und Bewertung von Kundenbedürfnissen und den dazugehörigen Geschäftsprozessen sowie Beratung unserer Kunden vor Ort
- Selbstständiges führen von Abschlussverhandlungen bei Kunden
- Sie schreiben und koordinieren Angebote und öffentliche Ausschreibungen
- Führung eines kleinen Teams
- Zusammenarbeit mit allen Abteilungen in Deutschland und international Headquarter
- Selbstständige Dokumentation der Vertriebsaktivitäten im CRM und direktes Reporting an den Group Managing Director

Ihr Profil:

- Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im technischen oder im kaufmännischen Bereich oder ein abgeschlossenes Studium
- Mindestens ein paar Jahre erfolgreiche Verkaufspraxis auf dem technischen Umfeld
- Hohe Einsatzbereitschaft und Belastbarkeit, selbstständige Arbeitsweise, ausgeprägte Eigenmotivation und Ehrgeiz, Dinge voranzutreiben
- Hohes Maß an Beratungskompetenz, Verhandlungsgeschick sowie Kommunikationsstärke und kundenorientiertes Verhalten
- Positives und selbstsicheres Auftreten, hartnäckig, ausdauernd und abschlussstark
- Freude daran, viel unterwegs zu sein und bei Ihren Kunden Präsenz zu zeigen
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift
- Interkulturelle Kompetenz und hohe Reisebereitschaft
- Kenntnisse im Umgang mit MS Office

Wir bieten Ihnen:

- Einen sicheren Arbeitsplatz durch internationale Ausrichtung und Einbindung in einem global agierenden Unternehmen
- Schlanke Strukturen
- Kurze Entscheidungswege
- Eine intensive Einarbeitung
- Eine Unternehmenskultur, die Leistung fördert und auf Vertrauen basiert
- Große Freiräume zur Umsetzung eigener Ideen
- Viele neue interessante Kollegen, internationale Kunden und spannende Produkte
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einer zukunftsorientierten Branche
- Ein attraktives Einkommenspaket; PKW auch zur privaten Nutzung
- Eine unbefristete Anstellung

**MESSINSTRUMENTE SIND IHRE LEIDENSCHAFT?
DANN SOLLTEN WIR UNS KENNENLERNEN!**

Zusätzliche Informationen erhalten Sie Mo.–Fr.
Zwischen 11–16 Uhr unter der Tel. 0173 935 21 27

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit der Kenn-Nr. 20-110 an unseren Personalberater CNA International inkl. Gehaltsvorstellungen und nächst mögl. Eintrittstermin an: info@cnaint.de